



Boletim

# SATÉLITE



Órgão Oficial de Comunicação do SINTTEL-SE - Ano XXII - Nº 03/2008 - Aracaju (SE), 23 de Janeiro de 2008.

**ESTA É A VERDADE SOBRE AS NEGOCIAÇÕES DO ACT 2007/2008**

## Sem qualquer justificativa a Atento se recusou a negociar com a Fittel e provocou atraso nas negociações para o ACT

*O Sinttel-SE, cumprindo a estratégia aprovada em nível nacional, encaminhou à Fittel, federação à qual é filiado, a pauta de Sergipe para ser negociada nacionalmente com a Atento. Entretanto, sem qualquer justificativa, a referida empresa se recusou a negociar com a Fittel.*

É natural que alguns companheiros reclamem da demora nas negociações. Isso faz parte do cotidiano da luta sindical. Entretanto, é preciso que a gente tenha em mente uma coisa: o Sinttel-SE está cumprindo o seu papel representando e defendendo os direitos e interesses dos companheiros e companheiras da Atento e negociação não se faz a "toque de caixa". É preciso planejamento, seriedade e muita determinação. Sem luta nunca se conquista nada!

### **ATENTO NÃO FEZ ESCLARECIMENTO**

A Atento ficou de fazer esclarecimentos aos empregados, demonstrando que o atraso nas negociações não tinha sido provocado pelo Sinttel-SE, mas por ela própria.

Em contato com o Sr. Ricardo Lima Ishiki, Gerente de relações Tra-

balhistas e Sindicais da referida empresa, a companheira Iaraci Silva, Presidente do Sinttel-SE, solicitou tal iniciativa, mas até o presente momento não foi emitida qualquer nota neste sentido.

Esta falta de esclarecimento é que impacientou os trabalhadores, que há muito esperam a conclusão das negociações. Será que isso foi proposital? Por que será que a empresa não se manifestou até agora?

### **O APRESSADO COME CRÚ**

De qualquer forma, não há razão para desespero. Com a recusa da Atento em negociar com a Fittel, os entendimentos passaram a ser conduzidos pelo Sinttel-SE e as negociações estão em curso.

Além disso, vale ressaltar, a demora em negociar tem sido uma es-

**ASSINE ESTE ACORDO, CARO "COLABORADOR" QUE VOCÊ VAI FICAR "NUMA BOA"!**



tratégia largamente utilizada pelos patrões para minar a resistência dos trabalhadores. A lógica é simples: quanto mais desesperados ficamos, mais

fácil será para eles "empurrarem" goela abaixo qualquer proposta. Neste momento precisamos da sua tranquilidade e do seu apoio.

**QUER DISCUTIR E VOTAR A PROPOSTA DA ATENTO PARA O ACT?**  
**Assembléia Geral dia 24/01/2008 - No Sinttel-SE**  
**1ª Convocação às 18:00 horas 2ª Convocação às 18:45 horas.**

# A BAHIA NÃO FEZ UM BOM ACORDO PORQUE SE PRECIPITOU! E pra Sergipe a Atento quer dar menos do que concedeu no ACT da Bahia. Você vai aceitar esta discriminação?!

*Na Bahia, lamentavelmente, há dois sindicatos e uma associação se digladiando entre si, fato que favoreceu à precipitada aprovação da proposta patronal. Isto impossibilita qualquer possibilidade de avanços maiores aqui em Sergipe. Até ai, tudo bem. Mas, por que a empresa quer dar menos do que deu aos colegas baianos?*

Já que as negociações foram abreviadas e não há perspectivas de avançarmos, a nossa proposta passa a se referenciar exatamente no próprio ACT 2007/2008 que a Atento assinou com os colegas baianos.

Isso mesmo! Queremos o mesmo índice de reajuste salarial (3,7%), e principalmente a equiparação aos valores salariais e os demais benefícios que a Atento paga naquele Estado e que

nós por ventura não tenhamos conseguido melhor. E não poderia ser diferente, afinal, executamos com a mesma perfeição e padrão de qualidade os serviços que os colegas baianos fazem.

## NEGOCIAÇÃO DEVERIA SER NACIONAL

A pauta nacional que Atento se negou a negociar com a Fittel foi construída a partir das contribuições dos sindicatos onde a empresa atua, somadas às

deliberações do CD-CNU-FITTEL do 1º Semestre de 2008.

A Atento não tem aceitado a negociação em nível nacional porque não tem interesse em conceder benefícios aos seus empregados. Prova disso é o indecente piso salarial da sua proposta, que só não é menor porque já é o valor do salário mínimo!

Além disso, embora tenha provocado o atraso

nas negociações, quem vai pagar a conta é o trabalhador, que não teve sequer assegurada a data-base (1º de setembro) já que ela não pretende pagar integralmente os valores retroativos aos meses passados até setembro de 2007. O correto seria que tudo o que fosse negociado fosse integralmente pago com retroatividade a setembro/2007 e não de forma proporcional como ela pretende pagar.

## Veja abaixo parte da proposta da Atento

**DATA BASE:** 1º de Setembro.

**REAJUSTE SALARIAL:** Aos empregados abrangidos pelo ACT (de 01/09/2006 a 31/08/2007, será concedido, a partir de 01/02/2008, um reajuste de 3,7%, de forma linear.

**PISO SALARIAL:** O Piso Salarial (jornada de trabalho de 180 horas) 380 reais a partir de 01/02/2008. Para os empregados com jornada inferior a 180 horas mensais o salário deverá observar proporcionalmente o piso estabelecido.

**VALE COMPRA EXCEPCIONAL:** Creditado em cartão alimentação o valor correspondente a 20% do respectivo salário, garantido o valor mí-

nimo de 130 reais limitado ao máximo de 180 reais para todos os empregados admitidos até 30/06/2007, pago em até 20 dias após aprovação em Assembléia.

**AUXÍLIO CRECHE E/OU FILHO ESPECIAL:** Reajuste de 10%, passando de 100 reais para 110 reais por mês para filhos de empregados com idade de até 36 meses.

**AUXÍLIO FUNERAL:** Reajuste de 18%, passando de 550 para 650 reais.

**VALE-ALIMENTAÇÃO-REFEIÇÃO:** Os valores atualmente praticados serão alterados a partir 01/02/2008, conforme tabela abaixo:

JORNADA DE TRABALHO	VALOR ATUAL	NOVO VALOR	% REAJUSTE
220hs/mês	180,00	189,77	3,70%
180hs/mês	63,00	65,52	4%

(\*) o valor sofrerá os descontos de co-participação dos empregados (PAT) já praticados.

PUTA, MERDA!  
ASSIM TAMBÉM NÃO DÁ!  
TÃO QUERENDO METER A  
MÃO NO MEU BOLSO!

